

COMMERCIAL(E) SEDENTAIRE

Vous aurez en charge l'organisation et la gestion des transports nationaux et internationaux à partir d'un portefeuille de clients français existant et à développer. Une formation en interne sera assurée au sein d'une équipe actuelle de 5 personnes. Vous devez être à l'aise avec le téléphone. Poste sédentaire, du lundi au vendredi. Horaires de bureau. CDI. Salaire à négocier selon profil + Primes.

Expérience de 2 ans indispensable

Compétences souhaitées :

- Développer un portefeuille clients et prospects
- Etablir un devis
- Intervenir auprès d'une clientèle d'entreprises
- Négocier un contrat
- Renseigner un client
- Réceptionner les appels téléphoniques
- Techniques de vente

Qualités professionnelles demandées :

- Autonomie
- Sens de l'organisation
- Sens de la communication

Langues parlées :

- Anglais correct

Envoyez-nous votre CV par mail à l'adresse : contact@dml-internationals.com